

## Van verspreide spreadsheets naar meetbare voortgang met VOGSY.



**Milieu adviesbureau kan met VOGSY eindelijk een verantwoorde groei van haar bedrijf realiseren.**

### Het verhaal van Astig Planning

Astig Planning is een door vrouwen gerunde en geëxploiteerde organisatie voor gemeenschaps- en milieuplanning, die zich richt op het verzachten van de gevolgen van klimaatverandering voor entiteiten van lokaal tot nationaal niveau. Astig Planning biedt uitgebreide diensten zoals 'veerkracht', waterscheiding, uitgebreide en strategische plannen. Astig transformeert sinds februari 2019 landschappen en gemeenschappen in Iowa onder leiding van de oprichter en CEO V Fixmer-Oraiz.

Met meer dan tien jaar ervaring in ruimtelijke ordening en gemeenschapsorganisatie, promoot Fixmer-Oraiz out-of-the-box strategieën om leden van de gemeenschap te betrekken bij succesvolle planningsprocessen. Als jonge organisatie groeide Astig Planning flink, maar hoe winstgevend het groeide, was niet zo duidelijk.

## De uitdaging: het realiseren van geïnformeerde groei

Het primaire doel van Fixmer-Oraiz was het bereiken van 'geïnformeerde groei'. Voor Astig Planning betekende dit dat ze wilden weten hoe efficiënt projecten en voorstellen werden beheerd, hoe en waar het personeel kon groeien en of projecten voldeden aan budget- en margevereisten. Naast deze inzichten had Fixmer-Oraiz een uitsplitsing nodig van de factureerbare uren van werknemers in relatie tot de door hen geregistreerde tijd.

Maar de ongelijksoortige Spreadsheet-systemen van Astig Planning voor projecten, tijdregistratie en financiën konden deze inzichten samen niet bieden. Facturering bleef grotendeels niet goed te volgen en budgetten en marges waren niet realtime en evenmin betrouwbaar.

***"Ik was er zeker van dat we in elk project over het budget en de begrote uren heen gingen, maar ik wist het niet echt. We hadden simpelweg de gegevens niet", zegt Fixmer-Oraiz.***

## Kansen in de markt volgen

Astig Planning had geen manier om kansen in de markt, uitgebrachte voorstellen en de projectpijplijn in realtime te volgen. Dit maakte het moeilijk om kansen goed te benutten en te weten welke 'opportunities' waarschijnlijk gewonnen deals zouden worden. Dat maakte het vervolgens weer moeilijk om te anticiperen op middelen en planning.

***Eindelijk kunnen we verantwoord groeien."***  
***- V Fixmer-Oraiz, oprichter en CEO van Astig Planning***

## Prognosebronnen

Fixmer-Oraiz wist dat, om de groei van het bedrijf een boost te geven, Astig Planning een goed geïnformeerd personeelsbestand met de juiste vaardigheden op de juiste afdelingen moest laten groeien. Maar Spreadsheets waren niet in staat om duidelijk te maken wie en wanneer ze moesten inhuren.

Op basis van een diverse pool van grafisch ontwerpers, organisatoren van gemeenschappen en 'veerkrachtplanners', moest Fixmer-Oraiz ook weten welke functies het meest logisch zouden zijn voor fulltime, parttime en posities voor onderaannemers.

## Inzicht in de factureerbare versus niet-factureerbare tijd van medewerkers

Niet-declarabel werk voor gemeenschapsopbouw is belangrijk voor de bedrijfsontwikkeling van Astig Planning, aangezien het verdiepen van de relaties met maatschappelijke organisaties leidt tot meer impactvolle resultaten en mogelijk gefinancierde samenwerkingen in de toekomst.

Zonder controle over de balans tussen factureerbaar en niet-factureerbaar werk, zou Astig Planning echter moeite hebben om projecten winstgevend te maken.

## Waarom VOGSY? Een traceerbaar systeem van begin tot eind

Thuis in de Google Workspace-apps die ze elke dag gebruiken, heeft het team van Astig Planning een duidelijk voordeel met VOGSY's native integratie met Google Workspace en een gebruiksvriendelijke interface op basis van Google's Material Design. Maar dit is nog maar het begin.

In één uniform systeem kan de organisatie alles plannen en volgen: kansen, tijd, projectplanningen, geschatte versus werkelijke projectmarges, factureerbare versus niet-factureerbare uren, projectbudgetten en -kosten - in realtime.

VOGSY geeft Astig Planning kennis van Trends zoals:

Hoeveel projecten over of onder het budget gaan met realtime tracking van budget, uur, kosten en verkooppersentages

Succespercentages van voorstellen met behulp van VOGSY's gemakkelijke tracking van gewonnen en verloren deals.

Hoe efficiënt en goed uitgebalanceerd de tijd van teamleden is met een weergave van factureerbare versus niet-factureerbare uren per medewerker in een realtime grafiek

## Het resultaat: groeivriendelijke afstemming van de dienstverlening

Nu met VOGSY heeft Astig Planning een naadloze afstemming tussen projectverkoop, planning, financiële analyse en zijn groei doelstelling.

## Kansen koppelen aan projectplanning

De verkooptrechter- en pijplijnprogressiegrafieken van VOGSY bieden inzicht in gewonnen, verloren en nu waarschijnlijk gewonnen deals, wat licht werpt op welke projecten moeten worden gepland en waar Staffing mogelijk moet toenemen.

Ondertussen informeert VOGSY de teamleden over de status van verkoopkansen of en wanneer deals minder optimistisch worden en onmiddellijke aandacht vereisen, zodat ze minder snel mislukken.

## Efficiënt en winstgevend projectbeheer

Projecten zijn eenvoudig te plannen met sjablonen voor werkverdelingsstructuur en te volgen met realtime planning, datum en percentage van voltooiing, budget uitnutting en margepercentages. Werkelijke versus geschatte budgetten en marges op afzonderlijke te leveren producten kunnen worden uitgebreid om de toewijzing van middelen, uren, kosten en verkooptarieven weer te geven.

Met gedetailleerde projectinformatie zoals deze weet Fixmer-Oraiz in één oogopslag wie wat doet voor elk project of Astif product en zij de projectvoortgang, nauwkeurigheid van de begroting en winstgevendheid volgen.

## Tijdregistratie, projecten en facturatie synchroniseren

De tijd die wordt bijgehouden in de urenstaten van VOGSY, werkt automatisch budgetten en marges bij, waardoor het team betere voorstellen kan schrijven en de winstgevendheid op schema kan houden.

Factureerbare uren worden automatisch bijgewerkt en kunnen worden vergeleken met niet-factureerbare uren in realtime grafieken, waardoor Fixmer-Oraiz de

gegevens heeft die ze nodig heeft om eindelijk te begrijpen waar de tijd van haar team naartoe gaat, het gebruik van ingezette resources te verbeteren en te beoordelen hoeveel uren ze in andere projecten kwijt kunnen.

Door factureringsgegevens te vergelijken met een projectplanningstijdslijn die alle projecten toont, zowel lopende als geplande, kan Fixmer-Oraiz de tijd van resources ook nauwkeuriger en winstgevender verdelen tussen factureerbaar en niet-factureerbaar werk.

## Inzicht in wervingsbehoeften

Wanneer Fixmer-Oraiz informatie nodig heeft om slimme wervingskeuzes mogelijk te maken, kan ze gebruikmaken van VOGSY's heatmap voor de beschikbaarheid van mensen, de tijdslijn voor projectplanning en een database met activiteiten waarvoor resources zijn goedgekeurd. Met deze tools kan Fixmer-Oraiz snel de vaardigheden die ze heeft scheiden van de vaardigheden die ze nodig heeft, wanneer ze ze nodig heeft en voor welke projecten.

***"We zijn eindelijk in staat om verantwoord te groeien", zegt Fixmer-Oraiz. "En we zouden het niet kunnen doen zonder VOGSY."***

## Meer inzichten nodig?

*Wil je meer leren hoe je je services organisatie met meer gemak en resultaat laat opereren? **Neem contact met ons op.** We helpen je de juiste resultaten te bereiken die je nodig hebt om je business te laten groeien: betere marges, lagere overheadkosten, hogere benutting en meer opbrengsten.*



Wout Klok, Managing Director

[w.klok@geefirm.com](mailto:w.klok@geefirm.com)

+31 6 5575 1690